

# Curriculum Vitae

## Erik Rival Storelv

Granåsen 64 a, 1362 Hosle født 1961

Styreleder RIVAL CAPITAL AS

Finansiell og strategisk rådgivning, CFO management for hire

Mobil +47 974 61 174 erik.storelv@online.no

Familie: to barn, født 1996 og 2000



### Kompetanseprofil

- **Sterk finansfaglig innen** økonomistyring, investeringer og budsjettering, analyse
- **Bred erfaring fra energi, infrastruktur, finans, industri og teknologi**
- Ser helheten i en virksomhet og **kan lede prosesser** mot klare mål
- **Tydlig, omgjengelig og inspirerende leder** med fokus på resultater og godt samspill

- Spisskompetanse på **strategi, forretningsutvikling og forhandlinger** med evne til å erverve mye kunnskap
- God på språk, **kommunikasjon**, markedsføring og samspill
- Har **engasjement**, naturlig energi og er **handlekraftig**, målrettet, risikovillig
- Veldig internasjonal med gode språkkunnskaper

### Yrkeserfaring

*Management for hire / strategisk og finansiell rådgivning, Rival Capital AS*

2013 - 2016, management for hire: CFO, prosjektledelse strategisk rådgivning, Corporate Finance

*Direktør Forretningsutvikling, Statnett*

2009 - 2013 strategi, M&A, forretningsutvikling, planlegging, portefølje- og prosjektstyring, samfunnsøkonomi

*Finansanalytiker, ABG Sundal Collier*

2008 - 2009 global fornybar energi, fokus på kraft, sol- og vindindustri i USA, Tyskland, Kina og Europa

*Fondsforvalter, Hedgefond, WarrenWicklund*

2005 - 2007, globale vekstbransjer/fornybar energi

*Ass. Direktør Gjensidige Nor kapitalforvaltning*

1998 - 2004, kapitalforvaltning, aksjer, aktiva allokering, alternative investeringer, risikostyring

*Finansanalytiker og analysesjef, SEB*

1994 - 1998; norske og nordiske aksjer, London, Oslo

*Investorkontakt, Norsk Hydro*

1991 - 1994, olje&gass, industri, metall, kjemi, kommunikasjon, finansiell rapportering, børsregler

*Økonomikonsulent Norsk Hydro, Olje og gass*

1985 - 1990, salg/forhandlinger av naturgasskontrakter

### Erfaringsområder

*Finans og økonomistyring*, verdsettelse, budsjettering, risikostyring, kapitalforvaltning, kapitalmarkeder, investeringsanalyse, infrastruktur-investeringer, samfunnsøkonomi

*Strategi og forretningsutvikling*, strategisk planlegging, prosjektstyring internasjonal kommersiell utvikling, forhandlinger, avtaler

*Bransjekompetanse innen industri, energi, teknologi*, engineering, finansielle tjenester og kapitalforvaltning

Kunnskap om *offentlig forvaltning og politiske prosesser*, eierstyring, samfunnsansvar og selskapsledelse

### Utdannelse

- *Université de Sciences-Po Paris*, Embedseksamen samfunnsøkonomi, statsvitenskap 1985

- *Université de Paris I - Sorbonne*, Master Rettsvitenskap 1985

- *Norges Handelshøyskole NHH, AFA* Autorisert Finansanalytiker 1997

## ***Detaljert om ansvar og resultater fra bred yrkeserfaring***

### *Daglig leder Rival Capital AS, Finansiell rådgivning, Corporate Finance Forretningsutvikling og strategisk rådgivning, management for hire (CFO)*

Oslo 2013 – 2016, strategi, M&A, forretningsutvikling, planlegging, portefølje- og prosjektstyring, finansiell rådgivning (Corporate Finance, eierstrategi)

Investering og finansiell rådgivning, rådgivning innen strategi og forretningsutvikling, eierstrategi, prosjektledelse og kapitalallokering

### *Direktør Forretningsutvikling og strategisk planlegging, Statnett*

Oslo 2009 – 2013, strategi, M&A, forretningsutvikling, planlegging, portefølje- og prosjektstyring, samfunnsøkonomi

Hovedansvar for strukturelle (allianse, M&A) og kommersielle prosesser, forretningsutvikling, i hovedsak knyttet til internasjonale forhold, og mer spesifikk med utvikling av handelsforbindelser og markedsløsninger for omsetning av kraft mot Europa, med rapportering mot konsernledelsen. I tillegg ansvar for lønnsomhetsanalyser av prosjekter internasjonalt, både privat- og samfunnsøkonomisk. Lederansvar for 12 ansatte.

#### *Resultater:*

- Konsolidering av norsk kontroll på utvikling av handelsforbindelser med å lede forhandling og oppkjøp av NorGer AS, et konkurrerende selskap
- Sikret norske strategiske interesser i forhandlinger om fusjon av den nordiske kraftbørsen med europeiske kraftbørser
- Ledet verdsettelse, forhandlinger og lønnsomhetsanalyser for utenlandsprosjekter i selskapet
- Identifiserte tre viktige strategiske tiltak for å styrke norske interesser for eksport av kraft
- Fikk fremdrift og aksept for norske løsninger gjennom internasjonale organer, i EU og i direkte forhandlinger med motparter
- Tok initiativ til mange kommersielle prosesser for å kommersialisere Statnett med tiltak som blant annet; lean process, benchmarking, forhandlinger, standardisering, kommersielle og finansielle tiltak i innkjøp, utbygging, prosjektstyring

Hovedansvar for å koordinere arbeidet med Statnetts nye investeringsplan for de neste 10 år med en 4-5 dobling av investeringsnivå. Samlet investeringsanslag er 70 mrd kroner. Mandatet var å utforme en realistisk gjennomføringsplan for å analysere, fremme og utvikle en utbygging og innkjøpsstrategi for hele Nettutbyggingsdivisjonens med muligheter for å realisere et langt høyere investeringsnivå enn tidligere på en kostnadseffektiv måte.

#### *Resultater:*

- Ledet prosjekt med tverrfaglige bidrag for å etablere ny og nå realistisk investeringsplan for Statnett som alle anerkjente som ambisiøs, men også realistisk, som innebar en 4-5 dobling av gjennomføringsevnen i 2016 mot 2012. Styret mente deretter at "administrasjonen har nå stålkontroll"
- Avklarte 5 nye prioriteringstiltak for å øke gjennomføringskraften i Nettutbyggingsdivisjonen; standardisering, kompetansestyring, strategisk innkjøp, strategisk planlegging og porteføljestyring med valg av programvareløsning som støtteverktøy
- Avdekket behov for markedsanalyse og markedsbearbeiding av underleverandører
- Bidro til etablerte av felles risikostyring, porteføljestyring og nye planprosesser på kryss av divisjoner

### *Finansanalytiker, ABG Sundal Collier*

Oslo 2008 – 2009, Global fornybar energi



Ansvar for å analysere utvikling internasjonalt innen fornybar energi med mål om å fremme interessante investeringsmuligheter for ABG Sundal Colliers globale kundebase.

Resultater:

- Ranket som nummer 2 i Prospera etter 6 måneder med gode globale tilbakemeldinger
- Utarbeidet en fast rapport om solindustrien til finansmarkedene som ble en referanse
- Ervervet innsikt i dynamikken og forutsetninger for lønnsomhet for fornybar energi

Fondsforvalter, Hedgefond, WarrenWicklund

Oslo 2005 - 2007, globale vekstbransjer og fornybar energi

Ansvar for å forvalte WarrenWicklund Competitive Edge, et markedsnøytralt globalt fond innen vekstindustrier (teknologi, media, telekommunikasjon, fornybar energi, engineering) registrert i Irland. Fondet har frihet til å anvende derivater, valuta og opsjoner.

Resultater:

- Svært god meravkastning i forhold til risiko. Resultat: 16% absolutt avkastning februar 2005 - Januar 2007, standardavvik lavere enn 10 %, altså svært god risikojustert avkastning
- Ble anerkjent for en unik investeringsstrategi (Competitive Edge) basert på analyse av vekstbransjer og identifisering av selskaper med sterke strategiske fortrinn

Ass. Direktør Gjensidige Nor kapitalforvaltning

Oslo 1998 - 2004, kapitalforvaltning, aksjer, aktiva allokering, alternative investeringer, risikostyring

Ansvar for aksjeporteføljen i Europa (kapital 5 mrd. Kr) med lederansvar for 4 ansatte, og spesielt sektoransvar for teknologi, finans, energi, engineering, fisk, media. Deltager i beslutningsprosesser om aktiva allokering, risikostyring og alternative investeringer.

Resultater:

- Mer avkastning hvert eneste år i forhold til indeks
- Dyp innsikt i finans, engineering, bank og forsikring, fisk og oppdrett, teknologi og media

Finansanalytiker og analysesjef, SEB

London/Oslo 1994 - 1998, norske og nordiske aksjer

Ansvar for å analysere selskaper innen energi, olje og gass og kjemi. Senere analysesjef for norske aksjer i Oslo med lederansvar for 8 analytikere. Ansvar for å utvikle SEBs posisjon i Norge innen aksjeanalyse.

Resultater:

- Ble høyt profilert på en sterk kjøpsanbefaling på Saga, som senere ble kjøpt opp
- Markedsandel for SEB i det norske aksjemarkedet gikk fra 1,5% til 4% i denne perioden
- Bygget opp et analyseteam av fremragende finansanalytikere
- Sikret en første posisjon hos norske institusjonelle investorer der SEB tidligere var ukjent

Investorkontakt, Norsk Hydro

Oslo 1991 - 1994, olje og gass, industri, metall

Ansvar for å utvikle, forbedre og ivareta investorkontakt med norske og internasjonale investorer, samt definere, utvikle, bestille og produsere ny og mer relevant skriftlig og muntlig finansielle informasjon, sikre rett og relevant informasjon i henhold til børsregler i Norge og internasjonalt.

Resultater:



- Norsk Hydro vant flere priser for god finansiell kommunikasjon og investorfunksjon
- All finansiell rapportering eksternt ble basert på US GAAP og krav knyttet til New York Stock Exchanges krav. Årsrapporten ble en detaljert årsrapport av høy presisjon
- Investormarkedet i Norge og internasjonalt, inklusive ratingbyråer ble bearbeidet aktivt
- Norsk Hydro ble det ledende norske selskapet innen investor relations der ledelsen evnet å ta hensyn til synspunkt fra kapitalmarkedene

### Politisk rådgiver Byrådet, Oslo Høyre

Oslo 1989 – 1991, politisk ledelse, omstilling

Ansvar som politisk rådgiver for byråd Fritz Huitfeldt som hadde ansvar for primærhelsetjenester og gjennomføring av desentralisering til bydelene, som samlet representerte 30% av kommunens utgifter.

#### Resultater:

- Etablerte en reell politisk ledelse av kommunens administrasjon på disse områdene
- Gjennomførte en viktig desentraliseringsreform til bydelene
- Evnet å stoppe og så redusere sosialhjelpgiftene
- Bidro til en av det mest effektive omstillinger i offentlig sektor der kommunen klarte å kutte kostnader i nominelle kroner med 12% over to år!
- Bidro til at Høyre vant det derpå følgende kommunevalget

### Økonomikonsulent Norsk Hydro, Olje og gass

Oslo 1985 – 1988, salg og forhandlinger av naturgasskontrakter

Ansvar for å analyse energi- og gassmarkeder i Europa, modellere priser, lage forventninger om fremtidig utvikling, analysere kontrakter, delta i forhandlinger internasjonalt. Analyseansvar involverte alle energimarkeder (kull, kjernekraft, olje, gass).

#### Resultater:

- Norsk Hydro bidro sammen med Statoil og Saga at norsk gass sikret enorme kontrakter for eksport av naturgass, som siden har blitt referansen for all eksport fra Norge
- Overbeviste konsernledelsen om at markedet for gass var blitt selgers marked! Dette førte til at en fikk gjennomslag for viktige norske krav i eksportkontraktene
- Sikret norske og Norsk Hydros interesser i all eksport av gass fra Norge
- Bidro vesentlig til å oppnå aksept hos offentlige myndigheter i Norge og internasjonalt at Norsk Hydro var en svært viktig partner
- Sikret detaljerte modeller for prissetting av norsk gass, og verdi i konkurranse med andre energiformer i hvert enkelt land

## **Styre- og tillitsverv**

### ***Njård og Norges Fekteforbund***

Styremedlem Sportsklubben Njård, 2011. Styreleder Njård fekting 2011 – 2015. Har snudd konflikter, underskudd og fallende medlemsmasse til trivsel, overskudd, fremgang og vekst, og nå OL satsing. Norges Fekteforbund, 2011 - 2013, styremedlem, 2013 - 2016, medlem i teknisk komité.

### ***Høyre***

Uformell rådgiver for Høyres Stortingsgruppe i perioden 2009 - 2013 innen energi, klima, selskapsledelse og eierstyring av statsbedrifter. Medlem av Bærum Høyres programkomité 2011, kretsleder Bærum Høyre, Hosle 2011 – 2014. Leverte rekordoppslutning om Høyre på Hosle og viktige bidrag til kommunepolitikken.

### ***NorGer AS***

Oslo 2012, styremedlem . Sikret Statnetts interesser og verdier etter et oppkjøp på flere 100 millioner CV – Erik Storelv



kroner inntil virksomheten ble integrert i Statnett.

## **Språk og fritid**

Språk: Norsk, fransk og engelsk (flytende), spansk, italiensk, tysk (noe kjennskap)

Fritid: Idrett (fekting, fotball, sykkel, styrke), litteratur, kunst, historie og statsvitenskap, sjakk, politikk

